

# مبادئ ريادة الأعمال

## Entrepreneurship



أ.د. أحمد الشميمري  
أستاذ التسويق وريادة الأعمال

أ.د. وفاء المبيريك  
أستاذ التسويق وريادة الأعمال

# خيارات

# إنشاء المشروع

01

خيارات مهمة أمام رائد الأعمال

02

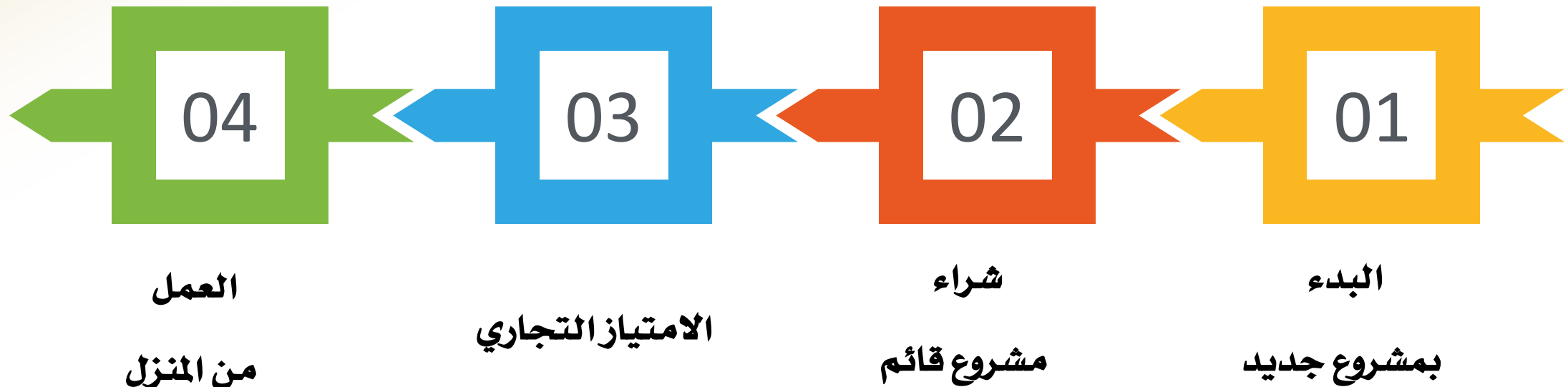
العمل من المنزل

03

الشكل القانوني لمنشآت  
الأعمال

## خيارات إنشاء المشروع

### الخيارات المتاحة لرائد الأعمال



# خيارات إنشاء المشروع

01

## بدء مشروع جديد



نقاط الضعف

نقاط القوة

يتطلب الكثير من الوقت والجهد.

فرصة لإعداد دراسة تفصيلية متكاملة عن المشروع

يتطلب تكاليف عالية لإجراء دراسات تفصيلية مسبقة.

اختيار المشروع المتوافق مع إمكانياتك المالية والفنية.

يحتاج إلى فترة قد تكون طويلة لكي يبدأ بتحقيق الإيرادات المستهدفة

فرصة اختيار المشروع المتوافق مع خبراتك ومؤهلاتك ورغباتك.

قد يحتاج إلى قدر كبير من السيولة النقدية لتوفير الأموال الكافية.

يمكنك اختيار الموقع الملائم للمشروع.

يحتاج إلى تكلفة تأمين الموارد والإمدادات الفنية والمعلوماتية والبشرية المناسبة.

يمكنك السيطرة على الجوانب والمواقف والمستجدات المتعلقة بالمشروع.

قد لا تتوافر لديك الخبرة الكافية لمنع كل الأخطاء، ومواجهة القيود والأزمات.

لديك الفرصة لاختيار المشروع الجديد الذي طالما خططت له، وبحث عنه.



02

## شراء مشروع قائم

## خيارات إنشاء المشروع

### نقاط الضعف

قد يتم عدم الإفصاح عن الأسباب والخفايا الكامنة وراء بيع المشروع، التي قد تكون غير إيجابية وغير مرضية.

قد لا تتوافر في المشروع الخصائص والمقومات التي تبحث عنها.

قد لا يتوافق المشروع بدرجة كبيرة مع تصوراتك وطموحاتك للمشروع المستقبلي.

قد يكون موقع المشروع غير ملائم لظروفك وتوجهاتك.

قد تكون تكلفة الشراء مرتفعة؛ لأن السعر الذي سيطلبه البائع سيتضمن حق الملكية والشهرة.

### نقاط القوة

عدم الحاجة إلى إجراءات ترخيص جديدة.

الاستفادة من كون المشروع قائماً وله سوقه وزبائنه، وموردوه وموظفوه.

الاستفادة من خبرات المشروع العملية.

الاستفادة من استمرارية المشروع

الاستفادة من الصورة الذهنية والسمعة الحسنة عن المشروع ..

## خيارات إنشاء المشروع

03

### الامتياز التجاري

مقطع فيديو

الامتياز التجاري



وحق الامتياز هو طريقة في التجارة تقوم من خلاله شركة (مانحة الامتياز) بمنح الآخرين (مشتري الامتياز) الحق في إنتاج وبيع وتوزيع أو تسويق منتجات أو خدمات الشركة الأصلية بما في ذلك قيام الشركة المشتري للامتياز باستخدام اسم الشركة مانحة الامتياز وعلامتها التجارية وسمعتها وإجراءاتها وتقنياتها في البيع.

## خيارات إنشاء المشروع

03

### الامتياز التجاري

#### نقاط الضعف

التقيد بتعليمات وشروط مانح الامتياز.

موقف مانح الامتياز أقوى عند التعاقد.

ضرورة دفع قيمة الامتياز من المبيعات ما يقلل الربحية.

محدودية التصرف بالملكية بسبب شروط مانح الامتياز.

إلزام الممنوح بشراء بعض المواد والمنتجات والخدمات من مانح الامتياز حتى ولو كانت أغلى من السوق.

أداء الممنوحين للامتياز في مواقع أخرى يؤثر في سمعة الممنوح.

قد تخسر كثيراً إذا تم سحب الامتياز

#### نقاط القوة

الاستفادة من خبرة مانح الامتياز.

توفير الدعم والتدريب المستمر.

إمكانية الحصول على تمويل بتقسيط مبالغ تكاليف بدء التشغيل.

شراء المنتجات والمواد والمعدات والخدمات المستخدمة في مؤسستك بصورة مباشرة من مانح الامتياز بأسعار مخفضة.

الاستفادة من قوة العلامة التجارية في جذب العملاء.

مساهمة مانح الامتياز بالإعلان والترويج العام للمنتج.

يتضمن العديد من مجالات العمل الحر و عادة تبدأ بمشاريع متناهية الصغر و تتطور بتسارع كبير، و يسمى العمل من المنزل في بعض الدول بالأسر المنتجة.



## العمل من المنزل

للتأكد من أن العمل من المنزل يلائم مشروعك من المهم طرح مجموعة من الأسئلة مثل:

01

كيف ستتعامل مع عملائك؟

02

كيف ستتعامل مع مورديك؟

03

هل مشروعك يحتاج إلى مساحة عمل كبيرة؟

04

هل بيئة المنزل ملائمة للعمل؟

05

هل تملك المنزل؟ أم مستأجر؟

06

هل مالك المنزل سيعطيك الموافقة؟

**هل هناك أنظمة وقوانين للعمل من المنزل في المنطقة التي قيم فيها؟**

## العمل من المنزل

### خطوات إنشاء مشروع من المنزل:



## العمل من المنزل

### أمثلة على مشاريع عمل من المنزل:

01 تصميم مواقع ويب.

02 خدمات كتابة سيرة ذاتية.

03 خدمات ترجمة.

04 البيع والشراء من خلال النت.

05 تسويق الكتب الالكترونية.

06 التدريب.

## الشكل القانوني لمنشآت الأعمال

شركة

مؤسسة  
فردية